

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....	i
LEMBAR PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI	iv
KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRAK	vi
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN.....	xii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Identifikasi Masalah	5
1.3 Rumusan Masalah	5
1.4 Tujuan Penelitian.....	5
1.5 Manfaat Penelitian.....	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1 Loyalitas Pelanggan	8
2.1.1 Faktor Yang Mempengaruhi Loyalitas Pelanggan.....	8
2.1.2 Karakteristik Loyalitas Pelanggan	9
2.1.3 Tingkatan Loyalitas Pelanggan.....	9
2.1.4 Tahapan Loyalitas Pelanggan	9
2.1.5 Keuntungan Loyalitas Pelanggan.....	10
2.1.6 Dimensi Loyalitas Pelanggan.....	10
2.1.7 Indikator Loyalitas Pelanggan	10
2.2 Experiential Marketing.....	11
2.2.1 Karakteristik Experiential Marketing.....	11
2.2.2 Manfaat Experiential Marketing	12
2.2.3 Dimensi Experiential Marketing	12
2.3 Citra Merek	13
2.3.1 Faktor Pembentuk Citra Merek	14
2.3.2 Tujuan Citra Merek	14
2.3.3 Manfaat Citra Merek	15
2.3.4 Dimensi Citra Merek.....	15
2.4 Kepuasan Pelanggan	16
2.4.1 Faktor Kepuasan Pelanggan	17
2.4.2 Perangkat Pengukur Kepuasan Pelanggan	17
2.4.3 Indikator Kepuasan Pelanggan	18
2.4.4 Dimensi Kepuasan Pelanggan.....	18
2.4.5 Cara Mengukur Kepuasan Pelanggan	19
2.5 Hasil Penelitian Terdahulu.....	20
2.6 Hubungan Antar Variabel	26
2.7 Hipotesis Penelitian.....	27
2.8 Model Penelitian	28

BAB III METODE PENELITIAN.....	29
3.1 Desain Riset	29
3.2 Jenis dan Sumber Data.....	29
3.2.1 Jenis Data.....	29
3.2.1.1 Data Kuantitatif	29
3.2.2 Sumber Data	29
3.2.2.1 Data Primer.....	29
3.3 Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel.....	29
3.3.1 Populasi.....	29
3.3.2 Sampel	30
3.3.3 Teknik Pengambilan Sampel	30
3.4 Unit Analisis	31
3.5 Definisi Operasional Variabel	31
3.5.1 Variabel Dependend (Y).....	31
3.5.1.1 Loyalitas Pelanggan (Y)	31
3.5.2 Variabel Intervening (Z)	31
3.5.2.1 Kepuasan Pelanggan (Z).....	31
3.5.3 Variabel Independen.....	32
3.5.3.1 Experiential Marketing	32
3.5.3.2 Citra Merek	32
3.6 Teknik Analisis Data	36
3.6.1 Uji Instrumen	36
3.6.1.1 Uji Validitas.....	36
3.6.1.2 Uji Reliabilitas	37
3.7 Analisis Jalur (<i>Path Analysis</i>).....	37
3.8 Uji (Parsial t).....	40
3.9 Koefisien Determinasi (R^2).....	40
BAB IV HASIL PENELITIAN	41
4.1 Hasil Penelitian	41
4.1.1 Karakteristik Responden.....	41
4.2. Uji Instrumen	44
4.2.1 Uji Validitas.....	44
4.2.2 Uji Reliabilitas	47
4.3 Analisis Jalur (<i>Path Analysis</i>).....	47
4.3.1 Analisis Jalur Tahap I	47
4.3.2 Analisis Jalur Tahap II	50
4.3.3 Analisis Jalur Gabungan Tahap I dan II	53
4.3.3.1 Pengaruh Langsung,Tidak Langsung, & Pengaruh Total....	53
BAB V PEMBAHASAN	55
5.1 Pembahasan Hasil Penelitian.....	55
5.1.1 Pengaruh X terhadap Y melalui Z	55
5.1.2 Pengaruh X ² terhadap Y melalui Z	55
5.2 Temuan Penelitian	55
5.3 Keterbatasan Penelitian	58
BAB VI PENUTUP	59
6.1 Kesimpulan	59
DAFTAR PUSTAKA.....	61

LAMPIRAN I.....	64
LAMPIRAN II	66
DAFTAR ISIAN.....	67

DAFTAR TABEL

2.1 Penelitian Terdahulu	20
3.1 Operasional Variabel.....	32
3.2 Tabel Skala Likert	36
3.3 Nilai Realibilitas	37
4.1 Tabel Uji Validitas	44
4.2 Hasil Uji Reliabilitas	47
4.3 Nilai Koefisien Regresi dan Uji t	47
4.4 Tabel Nilai Koefisien Determinasi.....	49
4.5 Hasil Uji Analisis Jalur Tahap I	50
4.6 Nilai Koefisien Determinasi	51
4.7 Hasil Perhitungan Pengaruh.....	55

DAFTAR GAMBAR

1.1 Keluhan Pelanggan	2
2.1 Model Penelitian	28
3.1 Analisis Jalur Path tahap 1	38
3.2 Analisis Jalur Path tahap 2	38
3.3 Analisis Jalur Path tahap 3	39
4.1 Grafik Responben berdasarkan Jenis Kelamin	41
4.2 Grafik Responben berdasarkan Pekerjaan.....	42
4.3 Grafik Responben berdasarkan Penghasilan Perbulan.....	43
4.4 Grafik Responben berdasarkan Frekuensi Pembelian	43
4.5 Tahap I Analisis Jalur	50
4.6 Tahap II Analisis Jalur.....	53
4.7 Analisi Jalur Gabungan	54

DAFTAR LAMPIRAN

1. LAMPIRAN I (Pra Survey)	66
2. LAMPIRAN II (Kuesioner)	68